Personalvermittlung ∙ Interimmanagement ∙ HR Consulting ∙ HR ad interim

Für die Schweizer Gesellschaft unseres int. Software Kunden am Standort in Raum Luzern suchen wir einen

**Pre-Sales Business Consultant Software (w/m/d)**

Aufgaben

Unterstützung des Sales Teams bei Präsentationen sowie bei der Erstellung von Pflichtenheften (Anforderungen/Spezifikationen), primär für die Gewinnung von Neukunden

Enge Zusammenarbeit mit  internen Abteilungen wie Sales (Angebotserstellung & Generierung von Sales-Leads),

Professional Services, Product Marketing, Product Delivery, um ganzheitliche Businesslösungen für den Endkunden zur Verfügung zu stellen

Enge Zusammenarbeit mit den Kunden, um gemeinsam effektive Lösungen zu entwickeln wie auch die Business

Anforderungen zu verstehen, zu erfassen und erfolgreich umzusetzen

Teilnahme an Meetings mit Schlüsselpersonen sowie Entscheidungsträgern der Partner in der Funktion als technischer Berater, bzw. Pre-Sales Consultant

Entwickeln und Darstellen von Lösungsszenarien für Interessenten

Pflegen eines leistungsstarken Standard-Demo-Systems

Profil

Erfolgreicher Fach-/Hochschulabschluss in (Wirtschafts-) Informatik oder gleichwertige Ausbildung

Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung in der Beratung und/oder Verkauf im IT nahen Dienstleistungsbereich

Fundierte Kenntnisse von betriebswirtschaftlichen Kernprozessen

Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Flexible und teamfähige Persönlichkeit mit analytischen Fähigkeiten

Stilsicheres Auftreten und ausgezeichnete Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten