Personalvermittlung ∙ Interimmanagement ∙ HR Consulting ∙ HR ad interim

Für unseren internationalen Kunden ein Handelsunternehmen im Bereich Bau- und Landmanschinen suchen wir für die Region Ostschweiz (Home Office) einen

**Sales Manager Ostschweiz Bau- und Landmaschinen (m/w/d)**

**Aufgaben**

* Verantwortung für die Marktbearbeitung der zugeteilten Verkaufsregion sowie das Erreichen der anvisierten Budgetzielen
* Erstellen von regelmässigen, zuverlässigen Prognosen über die zugeteilte Vertriebsregion inklusive Sicherstellung entsprechender Korrekturmassnahmen
* Verkauf und Beratung unserer Produkte und Dienstleistungen im Kundensegment schwere Erdbewegungsmaschinen / Strassenbau und Kieswerke
* Verantwortung der Bedarfsabklärung, über die Angebotserstellung / -strategie bis hin zum Vertragsabschluss
* Aufbau eines Kundennetzwerks und enge Zusammenarbeit mit anderen Verkaufsberatern im Gebiet und den verschiedenen Produktverantwortlichen

**Profil**

* Technische Grundausbildung sowie eine entsprechende kaufm. Weiterbildung (Technische/-r Kauffrau/-mann, Verkaufsfachfrau -mann o.ä.)
* Verkauf von Investitionsgütern mit solider Vertriebserfahrung und Verhandlungsgeschick (Erfolgsausweis)
* Offene, kontaktfreudige Persönlichkeit mit Durchsetzungsvermögen und hoher Kundenorientierung
* Freude an Baumaschinen und Technik
* Hoher Dienstleistungsgedanke und starke Akquise Fähigkeiten
* Selbstbewusstes Auftreten und selbstständige, effiziente Arbeitsweise
* Sehr gute EDV-Kenntnisse
* Wohnort in der Region